

**Paweł Błaszkwicz**

**PARTNERSTWO BIZNESOWE - Rozwinięcie modelu współpracy  
controllera z menedżerem**

... czyli o tym, czy finansista może zostać pogromcą lwów?

**Spis treści**

1. Przedmowa i podziękowania
2. Management summary
3. Z życia wzięte
4. Prosty model w złożonej rzeczywistości organizacji
5. Impuls, sygnał do zmiany strategii
6. Partnerstwo czyli gramy w synergię
7. Dobre praktyki modelu partnerstwa biznesowego
8. Przewaga konkurencyjna dzięki analityce
9. Przewaga konkurencyjna dzięki umiejętnościom miękkim
10. Połączenie twardej wiedzy i miękkich kompetencji
11. Model rozwiązywania problemów w pracy controllera
12. Widzę cel, ale jak go osiągnąć – plan rozwoju
13. Mała trenerska podpowiedź
14. To lew czy mrówkojad?
15. Ja już jestem partnerem biznesowym. Co dalej?
16. Bibliografia
17. Spis rysunków
18. Spis tabel